

Stellenausschreibung

Vertriebsinnendienst (m/w/d)

VOLLZEIT, AB SOFORT

Zur Verstärkung unseres Office-Teams suchen wir zum ehestmöglichen Eintritt einen engagierten **Vertriebsinnendienst-Mitarbeiter (m/w/d)**, als Bindeglied zwischen Office und Fahrzeugverkauf.

Aufgaben

- DMS / CRM Stammdaten- und Prozesse pflegen
- Prozessdokumentation / Checklisten-Einhaltung sicherstellen
- Auslieferung von Fahrzeugen final **vorbereiten** (Dokumente, Bilder, Qualitätskontrolle, ...)
- Angelieferte **Fahrzeuge übernehmen** (Dokumente, Bilder, Qualitätskontrolle, Zuordnung, ...)
- **Standard-Anfragen bearbeiten** (Erstanfragen, Finanzierungs- und Versicherungsangebote, ...)
- **Fahrzeugangebote vorbereiten und nachverfolgen**
- Serienmailings / Newsletter erstellen und versenden
- **Fahrzeugdokumente verwalten** (Anforderung, Übermittlung, Status-Dokumentation)
- Bei **Fahrzeug-Genehmigung administrativ unterstützen** (Termine, Dokumente, Finanzsperrauskunft, ...)
- **Fahrzeuginserate auf Plattformen pflegen** (DMS, Online-Börsen, Website)
- **Online-Konfigurator Stammdaten pflegen**
- Bei der Einführung neuer Prozesse und internen Training unterstützen
- Enge Zusammenarbeit mit Vertrieb, Front Office, Marketing, After-Sales, Buchhaltung und Geschäftsführung

Anforderungen

- **Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung**
- **Mehrjährige Berufserfahrung im Kfz-Bereich** (Autohaus, Leasingbank, Zulassungsstelle, ...)
- **Erfahrung rund um den Lifecycle eines Fahrzeugs erforderlich** (Bestellung bis Auslieferung)
- **Microsoft-Office-Kenntnisse erforderlich**
- **DMS / CRM-Kenntnisse erforderlich** (MotionData / MOVEC von Vorteil)
- Website-Kenntnisse (Wordpress) von Vorteil
- **Strukturierte Arbeitsweise**, hohes Maß an **Genauigkeit** und **Prozessbewusstsein erforderlich**
- **Priorisierungsfähigkeit** unter hohem Arbeitsvolumen
- **Hohes Verantwortungsbewusstsein**
- Teamorientiert, klar in Kommunikation und Eskalation

Angebot

- **Kein Tag wie der andere:** Abwechslungsreiche Tätigkeit mit hoher Prozessverantwortung
- **Good Vibes only:** Wir legen Wert auf ein wertschätzendes Miteinander, gute Stimmung und gegenseitige Unterstützung.
- **Kurze Wege und offene Türen:** Wir leben transparente Kommunikation und hören was Du zu sagen hast.
- **Planbare Arbeitszeiten:** Von 07:30 bis 16:30 Uhr, freitags bis 15:00 Uhr. Überstunden sind eine Ausnahme.
- **Exklusives Arbeitsumfeld:** Moderner Arbeitsplatz in einem echten Spezialbetrieb mit exklusiven US-Fahrzeugen
- **Extras für den Alltag:** Firmenhandy und -Laptop, Essenszuschuss, Mitarbeiterrabatte auf Werkstatt, Teile und Fahrzeuge

Dich erwartet ein Gehalt **von € 2.500,00 Brutto bis € 3.400,00 Brutto pro Monat** – abhängig von Deiner Qualifikation und Erfahrung. Wir nehmen uns Zeit, um Dir ein **persönliches Jobangebot** zu unterbreiten, das wirklich zu Dir passt.

